**Jaunimo darbuotojams rekomenduojami klausimai ir patarimai diskusijoms su besimokančiu jaunimu apie sėkmės istorijas**

**1 istorija (Nerijus):**

1. Kokia buvo šio asmens motyvacija siekti sėkmės?
2. Kokias priemones yra būtina naudoti norint turėti sėkmingą verslą pagal gyvenimo būdą?
3. Kas jums patiko šioje istorijoje?
4. Ar ši istorija jus motyvuoja įsteigti verslą pagal gyvenimo būdą?
5. Ar naudinga naudoti Facebook jo produktų reklamavimui?

**2 istorija (Toma):**

1. Ar įmanoma pradėti tokį verslą namuose?
2. Ar tokiam verslui reikalingi papildomi investuotojai?
3. Kokius charakterio bruožus/asmenines savybes turi turėti asmuo, norintis įsteigti tokį verslą?
4. Rekomendacija: Ar esate susipažinęs su teisės aktais, susijusiais su ta sritimi, kurioje norite pradėti verslą? Jeigu ne, paanalizuokite įstatymus arba paprašykite mentoriaus pagalbos.
5. Kaip galėtumėte išplėsti marketingo strategiją panaudojant draugų tinklus?
6. Ar turite idėjų, kaip parduosite savo prekes/paslaugas?

**3 istorija (da Viny):**

1. Jaunimo darbuotojui rekomenduojama kartu su besimokančiu jaunimu peržiūrėti video filmą ir paskaityti istoriją.
2. Kokie kiti talentai galėtų būti panaudojami kaip savarankiško įsidarbinimo idėjos?
3. Ar turite kokį meninį talentą, kuris jums galėtų padėti įsteigti verslą pagal gyvenimo būdą?

**4 istorija (Andreas):**

1. Ko galėtumėte pasimokyti iš šios istorijos?
2. Kokios pagalbos Andreas reikėjo, kad jis taptų treneriu ir komentatoriumi?

**5 istorija (Paulina):**

1. Kokią strategiją galėtumėte panaudoti, kad pasiektumėte savo klientus?
2. Kaip galėtumėte pradėti savo verslą pagal gyvenimo būdą? Iš kur galėtumėte gauti medžiagų savo produktų gamybai?
3. Turėtumėte pagalvoti apie strategiją, kaip pradėti verslą pagal gyvenimo būdą, panaudojant jau turimas medžiagas ir išteklius.
4. Turėtumėte sukurti planą/strategiją, kaip pritraukti klientus.
5. Kaip galėtumėte patobulinti savo įgūdžius?
6. Ar turite asmenų, kurie jums padeda: naudodami jūsų produktus; skatindami jus surinkti jūsų produktų fanų klubą?
7. Pamąstykite apie rankdarbių studiją ar klubą – asmenis su panašia patirtimi ir idėjomis, kurie galėtų jums padėti ir pasidalinti savo idėjomis.
8. Su kokiais sunkumais jūs galite susidurti pakeitę savo karjerą/pradėję verslą pagal gyvenimo būdą ir kaip galėtumėte juos įveikti?
9. Kokias naujas jūsų gyvenimo galimybes verslas pagal gyvenimo būdą gali atverti?
10. Kaip verslas pagal gyvenimo būdą gali padėti jums derinant įsipareigojimus darbui ir šeimai?

 **6 istorija (Agnieszka):**

1. Jeigu jums patinka kažkokia veikla, pagalvokite, kaip jūs galėtumėte tai išplėtoti – apie skirtingus pomėgio panaudojimo būdus.
2. Kaip kūrybiškumas jums gali padėti tapti asmeniu, turinčiu verslą pagal gyvenimo būdą?
3. Nebijokite išbandyti skirtingas veiklas stengdamiesi atrasti mėgstamiausią.
4. Kaip socialinė žiniasklaida ir IKT gali padėti gauti daugiau užsakymų ir/arba reklamuoti jūsų produktus/parduoti juos?

**7 istorija (Vilma):**

1. Ar manote, jog yra svarbu tobulinti gebėjimą parduoti savo produktus, o ne vien tik juos gaminti?
2. Kur yra jūsų stiprioji pusė – gamyba, reklamavimas ar jūsų produktų pardavimas?
3. Ar manote, jog yra svarbu mėgti patį pardavimo procesą, kad galėtumėte bendrauti su žmonėmis ir reklamuoti savo produktą?
4. Ar yra svarbu turėti tinkamą savo produktų kainodaros strategiją? Kaip jūs nustatytumėt savo produktų kainodaros strategiją? / Kokia galėtų būti jūsų produktų kainodaros strategija?
5. Kas yra jūsų produktų pirkėjai?
6. Kiek jie yra pasiryžę mokėti?
7. Kaip jūs galėtumėte išplėsti savo klientų ratą?

**8 istorija (Deimante):**

1. Kaip iš savo pomėgio galėtumėte uždirbti pinigų?
2. Kaip galėtumėte praplėsti savo verslą pagal gyvenimo būdą pasiūlydami papildomų paslaugų?
3. Ar manote, kad savanoriavimas yra svarbus norint praplėsti savo verslą pagal gyvenimo būdą?
4. Kokią pridėtinę vertę galite sukurti savo versle pagal gyvenimo būdą?
5. Ką manote apie pinigų uždirbimą neįprastais metodais – į marketingo ir kainodaros strategiją įtraukiant paramos gavimą iš klientų?

**9 istorija (Victor):**

1. Kokios yra pagrindinės Viktoro sėkmės priežastys?
2. Kokiomis kitomis priemonėmis (ne tik Facebook) galima reklamuoti savo paslaugas?
3. Kokias naujas technologijas galite panaudoti savo versle pagal gyvenimo būdą?
4. Kokiais kriterijais klientai vadovaujasi rinkdamiesi nuotraukas – kaip jie nusprendžia, kurios nuotraukos yra geros, o kurios ne?
5. Kaip per savo paslaugas jūs galėtumėte išpildyti klientų svajones ir lūkesčius?
6. Kaip galėtumėte išsiaiškinti tas svajones – galbūt galėtumėte atlikti interviu ar apklausą?

**10t istorija (Maya):**

1. Kokias problemas gali išspręsti jūsų verslo pagal gyvenimo būdą/verslo idėja?
2. Kaip galėtumėte sukurti verslą, kuris išspręstų jūsų problemą?
3. Kaip galėtumėte savo problemas paversti verslu?
4. Kiek laiko jums reikėtų norint pasiekti tokį verslo lygį?
5. Kokius veiksmus turėtumėte atlikti, kad išsilaikytume tokioje pozicijoje?
6. Kokius ryšius turėtumėte sukurti/turėti, kad gautumėte galimybę pasiekti tokią poziciją?

**11 istorija (Viktorija):**

1. Kuo jūsų verslui pagal gyvenimo būdą galėtų būti naudingas šeimos ir darbo klausimų suderinimas?
2. Su kokiomis rizikomis ji susidūrė kai nusprendė pakeisti savo gyvenimo būdą ir įkurti NVO?
3. Kokią pridėtinę vertę gali suteikti socialinė įmonė?
4. Kokios vertybės yra susijusios su socialine įmone?
5. Kokių pokyčių galite pasiekti vadovaudami socialinei įmonei?
6. Ar matote galimybę paversti socialinį verslą verslu pagal gyvenimo būdą?
7. Ar jums tai būtų įdomu?

**12 istorija (SANDRA, GERDA ir GRETA):**

1. Ko galėtumėte pasimokyti vadovaudami tokiam verslui pagal gyvenimo būdą?
2. Ar galėtumėte pakviesti kažką prisijungti prie jūsų verslo pagal gyvenimo būdą?
3. Kaip galėtumėte panaudoti savo žinias spręsdamas problemą ir įkurdamas savo verslą pagal gyvenimo būdą?
4. Ar svarbu mėgti savo idėją?
5. Kiek nesėkmių jūs galėtumėte ištverti?
6. Kaip galėtumėte gauti atsiliepimų, skirtų savo produkto tobulinimui?
7. Ar yra svarbu atlikti visą darbą pačiam, ar jūs galėtumėte turėti verslą pagal gyvenimo būdą kaip komanda?
8. Kokios yra jūsų stipriosios ir silpnosios pusės?
9. Kokių komandos narių jums reiktų?