



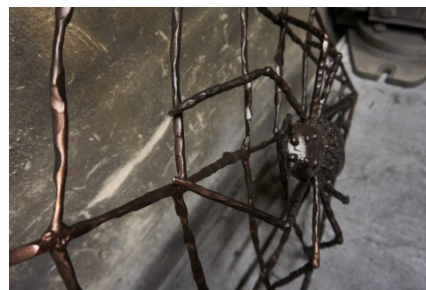
Nerijus Rutkauskas – the Blacksmith

*Ta historia została opracowana w ramach projektu
"New pathways of youth to labour market through lifestyle self-employment"*

Nerijus Rutkauskas
Litwa, 2019

“Wokół Ciebie zawsze są ludzie, którzy mogą Ci pomóc!”

Nerijus Rutkauskas jest profesjonalnym kowalem. Jest optymistycznym, pewnym siebie i odnoszącym sukcesy człowiekiem, który w 2014 roku założył własną firmę. Jego firma to jego hobby, bezpośrednio związane z jego osobowością i stylem życia. Jego produkty łączą w sobie zarówno kreatywność jak i tradycyjne techniki. Zajmuje się głównie tworzeniem grilli, bram, balkonów i różnych dekoracji. Nerijus eksperymentuje i łączy kamień z żelazem, próbując różnych technik, aby jego wyroby stały się bardziej atrakcyjne i ambitne.



Nerijus żartuje, że do zostania przedsiębiorcą stylu życia, zmotywowało go pragnienie zawarcia małżeństwa. Wyjaśnia, że będąc zwykłym pracownikiem, żyjesz "od pensji do pensji", podczas gdy jako przedsiębiorca stylu życia twój dochód zależy od twojego wysiłku: możesz zdobyć tyle pieniędzy, ile potrzebujesz.

Numer projektu 2017-3-LT02-KA205-005536

JAK NERIJUS ZACZAŁ SWOJĄ DZIAŁALNOŚĆ OPARTĄ NA STYLU ŻYCIA

Będąc uczniem szkoły artystycznej, Nerijus nigdy nie myślał o zostaniu kowalem. Kiedy miał 17 lat, jeden z jego przyjaciół zaproponował mu pierwszą pracę - zostać asystentem kowala. Nerijus zgodził się i pracował przez miesiąc, ale później odszedł z pracy ze względu na swoje zamiłowanie do sztuki i malarstwa. Później jednak konieczność naprawy niektórych domowych sprzętów zmusiła go do pożyczania starej spawarki wuja. Pewnego razu on i jego rodzina zamierzali spędzić weekend nad jeziorem, więc postanowił zrobić grilla, aby gotować na świeżym powietrzu. Było to bardzo trudne i wymagało dużego wysiłku, ale udało mu się zrobić pierwszy grill. Żona Nerijusa zrobiła zdjęcie grilla i zamieściła je na Facebooku. Oboje byli bardzo zaskoczeni, kiedy sprzedano go w ciągu godziny! Wtedy Nerijus postanowił zrobić jeszcze jednego grilla - który został sprzedany w ciągu jednego dnia! To był początek jego przedsiębiorczości jako kowala.



Nerijus jest dumny że ma żonę, która rozumie jego pasję i pomaga mu przezwyciężyć wszystkie trudności. Rodzina Nerijusa wspiera go, a on jest im za to bardzo wdzięczny. Nerijus ma przyjaciela, również zawodowego kowala, który często pomaga mu radzić sobie z ogromną ilością pracy i przezwyciężać różne zawodowe wyzwania.

**„Nigdy nie przestawaj – szukaj więcej
i więcej wyzwań. To cię uszczęśliwi.”**

JAK NERIJUS ROZWINĄŁ SWOJĄ DZIAŁALNOŚĆ OPARTĄ NA STYLU ŻYCIA

Nerijus prowadzi swój biznes sam. Na początku było to trudne, ponieważ nie posiadał on żadnych materiałów i urządzeń kowalskich. Ale był wytrwały i wykorzystywał wszystko, co tylko mógł, na przykład szyny kolejowe zamiast kowadła. Niektóre urządzenia pożyczał od swoich przyjaciół i sąsiadów, którzy bardzo mu pomagali. Początkowo pracował na wsi, ale później, otrzymując coraz więcej zamówień, Nerijus postanowił zorganizować osobne miejsce pracy. Wynajął więc garaż w mieście i odpowiednio wyposażył kuźnię.

Raz dostał zamówienie aby zrobić bramę. Nie wiedział jak to zrobić, ponieważ nie miał żadnego doświadczenia, więc poprosił swojego przyjaciela i razem udało im się stworzyć piękną bramę w ciągu zaledwie kilku dni. Klient był szczęśliwy i zadowolony



Numer projektu 2017-3-LT02-KA205-005536

z rezultatu. Później zamówienia stawały się coraz bardziej skomplikowane: ludzie zamawiali balustrady na balkony i schody, bramy i ogrodzenia ozdobione ornamentami roślinnymi itp. Nerijus nie był do końca pewny siebie, ale podjął wyzwanie - i wyniki były świetne! Najważniejsze dla Nerijusa jest zadowolenie klientów i poczucie spełnienia.

Obecnie Nerijus postrzega kowalstwo jako swój "narkotyk", kiedy tworzysz piękne rzeczy, chcesz je



stale ulepszać, aby uzyskać więcej zadowolenia, pozytywnych ocen i opinii od innych ludzi, uzyskać ich uznanie i być pomocnym. Staje się coraz bardziej kreatywny i doskonali swoje dzieła, starając się przełamywać standardy i robić rzeczy inaczej. "Nie możesz przestać - szukaj nowych wyzwań. I to cię uszczęśliwi." Przed Nerijusem kolejne wyzwania - otrzymał zlecenie na wykonanie kreatywnego stołu i ławek. Nowe wyzwania są dla Nerijusa największym czynnikiem motywacyjnym -



pobudzają jego kreatywność, pasję i chęć do sukcesu.

Kowalstwo jest zawodem sezonowym, mówi Nerijus. Ludzie chętniej kupują różne rzeczy wiosną i latem, niż zimą. Czas zimowy Nerijus wykorzystuje na rozwijanie swojej kreatywności i wynalezienie nowych sposobów pracy z metalem.

Dążenie do większej niezależności

JAKIE SĄ PLANY NERIJUSA NA PRZYSZŁOŚĆ

W przyszłości Nerijus chce stać się jeszcze bardziej niezależny - kupić warsztat, zamiast go wynajmować. Chciałby mieć więcej stałych klientów, dlatego aktywnie reklamuje swoje rzemiosło i usługi w Internecie. Nerijus planuje uczyć się i zdobywać więcej wiedzy na temat zagadnień finansowych w biznesie.



“Jeśli masz marzenie – zrealizuj je dzisiaj!”

CO NERIJUS CHCIAŁBY PRZEKAZAĆ MŁODYM LUDZIOM, KTÓRZY CHCĄ PROWADZIĆ WŁASNĄ DZIAŁALNOŚĆ GOSPODARCZĄ

“Przed założeniem własnej firmy musisz zbadać rynek - kim są Twoi konkurenci i jakie są ceny podobnych produktów”,

Numer projektu 2017-3-LT02-KA205-005536

mówi Nerijus. Nie znając cen rynkowych, możesz źle wycenić swoją pracę. Ponadto, musisz zapewnić sobie bezpieczeństwo w miejscu pracy oraz ubezpieczenie zdrowotne.

Jeśli masz jakiegokolwiek wątpliwości co do swoich umiejętności lub brak wiedzy związanej z twoim rzemiosłem - pamiętaj, że zawsze wokół ciebie są ludzie, którzy mogą ci pomóc!

Jeśli masz marzenie - zrealizuj je już dziś! Bo jutro twoje życie może się zmienić, a codzienna rutyna może cię pochłonąć. Więc zrób to teraz!

Życzymy powodzenia Nerijusowi!

Jeśli chcesz dowiedzieć się więcej o przedsiębiorstwie Nerijusa związanym ze stylem życia, możesz odwiedzić profil na Facebooku "Nerijaus metalo gaminiai"

https://www.facebook.com/Nerijausmetalogaminiai/?epa=SEARCH_BOX

Możesz również skontaktować się z nim przez e-mail: nerijussan21@gmail.com